

CAPÍTULO 1

DINAMISMO COMERCIAL

1.1. Patrón comercial colombo-venezolano

Colombia

Para el año 2004, el total de las exportaciones colombianas que eran destinadas principalmente a Estados Unidos, Venezuela y Ecuador registró el 61,52 %, siendo estos países sus principales socios comerciales; sin embargo, en el 2013 los cinco primeros socios comerciales cambiaron a excepción de Estados Unidos, que se convirtió en el mayor comprador de mercancías provenientes de Colombia con un porcentaje del 31,33 %, seguido por países como China, Panamá y España, los cuales representaron el 55,27 % del total de las exportaciones colombianas. Asimismo, se pudo ver reflejada la baja participación de Venezuela, al no ser parte de los principales destinos de las ventas externas colombianas.

De acuerdo con la información arrojada por ALADI-SICOEX (s.f.), en el año 2004, el total de las exportaciones colombianas registró un porcentaje del 53 %, debido al gran volumen de las exportaciones de café, fundición, combustibles minerales, rosas, animales vivos, plásticos y sus manufacturas, aceites minerales, frutos comestibles, prendas y complementos de vestir. Para el año 2013, productos como aceites minerales y productos de su destilación representaban el 61 % del total de exportaciones colombianas; no obstante, los productos no petroleros no contaron con la misma suerte, ya que su participación fue relativamente menor.

El origen total de las importaciones colombianas durante el año 2004 provino de Estados Unidos, Venezuela y China, entre otros, los cuales representaron el 55,11 %. En cambio, para el año 2013 los países de origen cambian a excepción de Estados Unidos, continuando con China y México. De igual manera, se puede observar que Venezuela no figura tampoco en los cinco principales países proveedores de importaciones para Colombia.

Según ALADI-Sicoex (s.f.), los productos más comprados por Colombia en el año 2004 fueron aviones, teléfonos, vehículos automóviles y sus partes, máquinas, aparatos eléctricos y cereales (como maíz amarillo y trigo), que representaban cerca del 21,99 % del total de las importaciones colombianas. Para el año 2013, el total de las importaciones estuvo compuesta por una pequeña cantidad de mercancías compradas por Colombia tales como: combustibles minerales, teléfonos móviles, aviones, cereales (maíz amarillo) y productos farmacéuticos, que figuraron el 22,45 %.

En concordancia con lo anterior, se observa que el patrón comercial de Colombia ha sufrido cambios importantes; por un lado, se aprecia un incremento de las importaciones de productos tecnológicamente sofisticados, lo cual provocó la aparición de nuevos proveedores que tuvieran ventajas en la producción de estos y, por otro lado, que las exportaciones colombianas se enfocaron en dar valor agregado a la industria petrolera, logrando de esta manera que las ventas externas expandieran sus mercados más allá de Latinoamérica.

Venezuela

Por su parte, Venezuela destinó en el año 2004, el total de sus exportaciones a Estados Unidos, Antillas Holandesas, Cuba y Colombia. Distribución que contrasta notoriamente con las del año 2013, en el cual sus principales destinos fueron Estados Unidos, India y China.

El total de las exportaciones venezolanas para el año 2004 registró el 85,22 %, que se concentró en productos como combustibles minerales, materias bituminosas, aluminio y sus manufacturas; mas, para el año 2013, de acuerdo con los datos arrojados por el BCV (s.f.), sus exportaciones totales se concentraron en productos como aceites minerales y materias bituminosas representando el 96,28 %, resultado que refleja la dependencia que tuvo el gobierno venezolano frente a sus exportaciones en el sector petrolero: este comportamiento demuestra que las exportaciones venezolanas no eran diversificadas porque estas dependían de los productos de la industria petrolera y solo buscaban complacer las necesidades energéticas de la región asiática dejando de lado a otros países comerciales.

El origen total de las importaciones venezolanas durante el año 2004 procedió de Estados Unidos, Colombia y Brasil representando un 61,93 %, mientras que en el año 2013 estos provinieron esencialmente de Estados Unidos, China y Brasil.

Las principales importaciones venezolanas para el año 2004 representaron un 16,15 %, cuyos principales productos comprados fueron: vehículos automotores, material eléctrico, productos farmacéuticos, bebidas y cereales (principalmente trigo). Mientras que para el año 2013 las mercancías compradas por Venezuela fueron: carne y despojos comestibles, leche y productos lácteos, manufacturas y artefactos mecánicos, entre otros, representando el 14,34 % del total de las importaciones.

De este modo, se observa que Venezuela en su patrón comercial a nivel mundial realizó un cambio significativo, ya que pasó a ser un proveedor de energía para las economías emergentes como China y Singapur y, por otro lado, ha dejado de realizar compras de productos manufactureros y se ha enfocado en aumentar su volumen de compras en productos agroalimentarios.

Comercio bilateral

El comercio entre Colombia y Venezuela para los años 2004 y 2014 se puede ver a continuación en las tablas 1 y 2. En la primera, se aprecian los diez primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela en estos dos años, donde se observa que durante el año 2004 los productos más comprados por Venezuela fueron agroalimentarios como la leche y el azúcar mientras que en el 2014 las compras más relevantes correspondieron a productos de gas natural y energía eléctrica.

En la segunda tabla se aprecian los productos especialmente vendidos por Venezuela a Colombia, entre los cuales se encuentra que los productos siderúrgicos fueron las mercancías más compradas durante el 2004 por Colombia. Por el contrario, en el año 2014 estos productos no fueron muy demandados por este país, donde las mercancías más compradas comprendieron productos químicos orgánicos e inorgánicos.

Tabla 1. Productos exportados principalmente por Colombia

10 primeros productos importados por Venezuela desde Colombia (10 primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
040221	Leche y nata concentrada sin adición de azúcar	5,44	271121	Gas natural	14,06
300492	Productos farmacéuticos	3,44	170490	Bombones, caramelos, confite y pastillas	9,33
170490	Bombones, caramelos, confite y pastillas	3,16	271600	Energía eléctrica	5,15
170111	Azúcar en bruto	2,96	310520	Abonos minerales o químicos	3,59

10 primeros productos importados por Venezuela desde Colombia (10 primeros productos exportados por Colombia hacia Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
392020	Plásticos y sus manufacturas	2,20	300490	Productos farmacéuticos	2,97
481840	Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebé y otros artículos similares	2,16	180690	Chocolate y demás preparaciones alimenticias que contengan cacao	2,19
110100	Harina de trigo o morcajo	1,72	389021	Polipropileno	2,03
340110	Jabón de tocador	1,13	481840	Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebé y otros artículos similares	1,80
380810	Insecticidas	1,06	340110	Jabón de tocador	1,64
210410	Preparaciones para sopa, potajes o caldos	0,89	304201	Productos farmacéuticos que contengan otros antibióticos	1,59

Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2015).

Tabla 2. Productos exportados principalmente por Venezuela

10 primeros productos exportados por Venezuela hacia Colombia (10 primeros productos importados por Colombia desde Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
290122	Propeno (propileno)	10,28	290122	Propeno (propileno)	10,28
720917	Productos laminados planos de hierro o acero	7,79	310210	Abonos	15,62
760110	Aluminio sin alear	3,66	271019	Los demás aceites de petróleo o mineral bituminoso excepto los aceites crudos	8,33
271019	Gasolis (Gasoléo)	3,43	381700	Dodecibenceno	6,06
870324	Vehículos automóviles Camperos	2,80	270750	Nafta disolvente	4,14
381700	Productos diversos de las industrias químicas: Dodecibenceno	2,59	283531	Trifosfato de sodio	2,40

10 primeros productos exportados por Venezuela hacia Colombia (10 primeros productos importados por Colombia desde Venezuela) (% de participación en el total)					
Ítem	Descripción	2004	Ítem	Descripción	2014
271019	Aceites bases para lubricantes	1,98	271012	Aceites livianos (ligeros) y preparaciones para motores de vehículos automóviles	2,09
721420	Barras de hierro o acero sin alear	1,98	760110	Aluminio sin alear	1,88
720839	Los demás productos de fundición, hierro y acero sin alear	1,82	390421	Polímeros de cloruro de vinilo sin plastificar	1,85
760120	Aleaciones de aluminio	1,80	284700	Peróxido de hidrogeno (agua oxigenada)	0,87

Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2015).

El sector agroalimentario abre claras oportunidades a la economía colombiana debido a que Venezuela se concentra en la compra de estos bienes. Sin embargo, el sector siderúrgico y la demanda constante de productos tecnológicos por parte de Colombia ha ocasionado retrasos importantes en su intercambio comercial frente a Venezuela. Igualmente, la poca diversificación exportadora por parte de Venezuela también ha ocasionado la baja participación en su comercio bilateral colombo-venezolano.

Tras analizar la Tabla 2, se puede concluir que Venezuela es un país que no diversifica y tiene más dependencia a productos de combustibles y aceites minerales. Asimismo, se deduce que las exportaciones no petroleras fueron los productos más demandados por sus países vecinos. Por otro lado, se observa que las ventas externas colombianas se especializaron en productos de combustible mineral ocasionando que su estructura exportadora fuera igual que la de Venezuela.

1.2. Intercambio comercial colombo-venezolano

Colombia

Las exportaciones totales colombianas durante el período 2004-2014 registraron un crecimiento de USD 38.007 millones, pasando de USD 16.788 millones a USD 54.795 millones, logrando un alza en la tasa media anual del 11,35 %. Análogamente, las importaciones colombianas presentaron un incremento del 12,96 % al tener un monto de USD 64.029 millones para el período 2014. De igual manera, se puede apreciar el intercambio comercial per cápita, el cual se ha incrementado 3,1 veces y, por otro lado, se concluye que la economía de Colombia registró un alza en su internacionalización.

Tabla 3. Indicadores relativos de comercio exterior colombiano

	2004	2014
Exportaciones (USD)	16.788	54.795
Importaciones (USD)	16.764	64.029
Habitantes	42.368.489	47.661.787
PIB	117.082	377.740
Intercambio Comercial	33.552	118.824
Intercambio comercial per cápita (USD x Habitante)	792	2.493
Intercambio comercial (% del PIB Total)	28,66	31,46

Fuente: datos del DANE, CEPALSTAT (2016).

Venezuela

Durante el mismo período, tanto las importaciones como las exportaciones venezolanas registraron un incremento significativo; las exportaciones registraron un monto de USD 75.006 millones, logrando un alza del 5,96 % en la TMA, mientras que el saldo de las importaciones fue de USD 45.913 millones, el cual creció un 9,44 % en su tasa media anual. Del mismo modo, se puede apreciar que el intercambio comercial per cápita fue 1,8 veces mayor, no obstante, su economía a nivel internacional disminuyó.

Tabla 4. Indicadores relativos de comercio exterior venezolano

	2004	2014
Exportaciones (USD)	39.668	75.006
Importaciones (USD)	17.021	45.913
Habitantes	26.032.946	30.206.307
PIB	112.452	567.997
Intercambio Comercial	56.689	120.919
Intercambio comercial per cápita (USD x Habitante)	2.178	4.003
Intercambio comercial (% del PIB Total)	50,41	21,29

Fuente: datos del BCV, CEPALSTAT (2015).

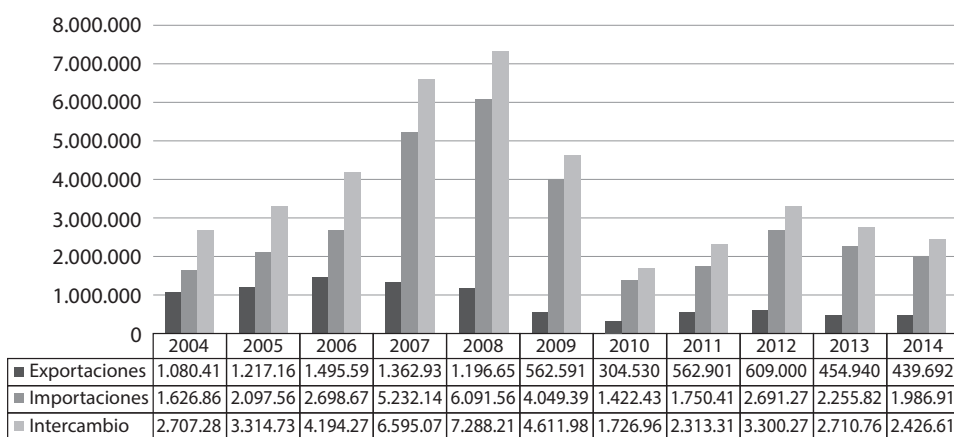
Durante el período de estudio se puede advertir que el crecimiento de las exportaciones e importaciones totales de Venezuela en comparación con Colombia presentaron un menor dinamismo del sector externo venezolano. Además, se observa que, aunque el intercambio por habitantes ha registrado un alza en Venezuela, en el caso de Colombia este fue aún mayor. En el año 2004 la economía de Venezuela era libre y abierta al comercio internacional, en oposición con la de Colombia que era más cerrada, sin embargo, para el año 2014, esto cambió debido a que tanto las importaciones como las exportaciones venezolanas cayeron a causa del descenso

en los precios del petróleo; en otras palabras, la economía de Colombia para el año 2014 es mucho más abierta y la de Venezuela, más cerrada.

Comercio bilateral

Durante el período 2004-2014 el intercambio comercial entre Venezuela y Colombia registró dos etapas importantes: una de ellas se presentó entre los años 2004 y 2008 cuando su intercambio creció de forma sostenida con una participación del 21,9 % en su tasa media anual; esto se dio debido a que las exportaciones provenientes de Venezuela hacia Colombia registraron un alza en los primeros años y después cayeron al punto de registrar una participación del 2,06 %. En cambio, las compras que realizaba Venezuela a Colombia presentaron el 30,22 %.

Figura 1. PIB de Colombia durante el período 2005-2019



Fuente: datos de ALADI-SICOEX (2020).

La segunda etapa se da entre los años 2008 y 2014 cuando ambos países registraron un menor crecimiento económico en su intercambio comercial. En consecuencia, la nación más afectada fue Venezuela, debido a que su tasa media anual cayó a -14,54 %; ya que las exportaciones venezolanas hacia Colombia cayeron a -13,33 % en la TMA y las importaciones que Venezuela hizo desde Colombia cayeron a -14,79 % en la tasa media anual.

De acuerdo con lo anterior, se puede concluir que su intercambio comercial registró una disminución del 1 %, ya que pasó de USD 2.707,20 millones a USD 2.426,6 millones en el año 2014. Sin embargo, cabe resaltar que para el año 2008, su monto fue superior a USD 7.288,2 millones, siendo este tres veces superior al año 2014, ocasionando un desplome del -14,6 % en su tasa media anual.

1.3. Dinamismo comercial del intercambio colombo-venezolano

A continuación, se podrá observar en la tabla el índice de Krugman, el cual facilitará conocer el dinamismo económico de ambas naciones.

Tabla 5. Krugman

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Índice de Krugman	1,018	1,022	1,078	1,136	1,002	0,963	0,813	0,669	0,674	0,643

Fuente: datos del ALADI-SICOEX (2015).

Para el intercambio comercial entre Colombia y Venezuela arrojadas por el índice de Krugman durante el período 2004-2013, se puede concluir primeramente que su estructura es parecida; por tanto, la canasta exportadora de Venezuela es poco diversificada y tiende a tener una dependencia en los productos hidrocarburos. Por otra parte, Colombia también se concentra en productos de combustibles minerales, siendo esta la principal causa de que su dinamismo comercial no sea muy positivo entre ambos socios comerciales.